

Программа вебинара + практикума

# «Каналы привлечения клиентов»

## Вебинар

30.01.2021

12:00

- Онлайн-занятие. Webinar.ru
- Поиск и привлечение клиентов и партнеров.
- Этапы продаж. Выстраивание отношений.
- Каналы продаж:
  - Агентства недвижимости
  - Брокеры
  - Застройщики
  - Корпоративный канал
  - Базы клиентов
  - Рефинансирование
  - Рекомендации
  - Коллаборации
  - Диджитал-каналы
  - Хобби и сообщества

## Практикум

06.02.2021

12:00

- Онлайн-занятие. Zoom
- Практическая проработка плана работы по каналами привлечения
- Малые группы с экспертами
- Проработка самопрезентации, скриптов
- Разбор кейсов, примеров, видео
- Сессия вопросов и ответов

